



MARKET **R**EVOLUTION

Dal Conto Termico 3.0 alle Case Green: come sta cambiando un business e una professione



LORENZO EPIS (CEO di eTeampro)

fornisce una chiave di lettura innovativa per comprendere gli attuali mercati e gestire attivamente il cambiamento e la trasformazione della propria professione.

Un Seminario Formativo di 2H ricco di contenuti, temi, analisi e spunti di business.

SEMINARIO FORMATIVO

Data:

07/10/2025

Modalità:

Presenziale

Durata:

2H (1° Slot dalle ore 12:00 alle ore 14:00) (2° Slot dalle ore 17:00 alle ore 19:00)

Location:

Depaoli Service HUB - Corso Susa 242 – Rivoli (TO)

Partecipazione riservata a:

Aziende installatrici (titolari e loro personale)

Perché partecipare:

Siamo alle porte di un nuovo grande mercato, cioè quello della transizione energetica, che rappresenta un'opportunità professionale unica e senza precedenti, da cogliere con decisione.

Questa svolta epocale ci chiama all'azione, ma per agire in modo sicuro ed efficace serve comprendere questo nuovo mercato in profondità, per capire meglio quali sono i giusti passi.

La partecipazione al seminario permette di avere dati e informazioni certe, in modo chiaro, formativo ed anche stimolante. Avrai una fotografia precisa del mercato presente e futuro, e scoprirai anche come agire per cogliere le future occasioni.

Sono molti gli aspetti in evoluzione: dalla grande novità del Conto Termico 3.0 all'enorme cambiamento della Direttiva Case Green, che promette di rivoluzionare anche il modo stesso di riqualificare edifici e impianti. Per cogliere le numerose convenienze occorre passare attraverso nuove regole, qualifiche e un ruolo in grande evoluzione.

Agire con una strategia rinnovata ed efficace diventa quindi decisivo, proprio per trasformare la nuova complessità di mercato nella più grande opportunità professionale mai avuta.

Gli argomenti in dettaglio del Seminario formativo:

- **Come cambia la professione tra dinamiche di mercato e competitor.**
Le nuove esigenze del cliente stanno spingendo il mercato ad evolversi, sia tecnologicamente che anche attraverso nuove proposte dove a vincere è il connubio tra prodotto e servizio.
- **La rivoluzione della Direttiva Case Green.**
La Direttiva EPBD, conosciuta anche come Case Green, ha ufficialmente aperto le porte alla nuova era della transizione energetica. Un'analisi di dettaglio permetterà di capirne potenzialità e fattibilità.
- **Cosa farà l'Italia, il PNRE e il Piano Sociale per il Clima.**
L'Italia dovrà recepire la politica europea e dettagliare le nuove regole attraverso il Piano Nazionale per la Riqualificazione degli edifici. Analizziamo le anteprime e come bisognerà organizzarsi.
- **Il conto termico 3.0: novità, interventi e tempistiche.**
La pubblicazione del Decreto sul nuovo Conto Termico fa partire ufficialmente il cronometro per la partenza del nuovo incentivo. Scopriamo insieme novità, interventi e piano d'azione per agire.
- **La nuova era degli incentivi tra regole e opportunità.**
Analisi degli incentivi esistenti e di come muteranno nei prossimi mesi, in attesa della Direttiva Case Green. Una panoramica delle regole da applicare per garantire ai propri clienti interventi incentivati.
- **Mix tecnologici e nuove regole dell'arte: un mercato che cambia.**
La tecnologia corre veloce spingendo sempre di più verso i sistemi integrati che necessitano di un aggiornamento delle competenze tra aspetti tecnici e procedurali. Come cambia la regola dell'arte.
- **Sicurezza sul lavoro e impianti: cosa sta accadendo.**
Panoramica delle recenti modifiche per il D.Lgs. 81 e come i nuovi obblighi possono diventare un'opportunità per formarsi realmente, ampliando anche la propria platea di clienti.
- **Un percorso Plus per crescere insieme.**
Depaoli Service Hub è conscia delle opportunità di mercato e anche delle complessità per le aziende impiantistiche. Per questo si propone come Hub innovativo per supportare insieme l'evoluzione.